

En général, quel assureur a la meilleure offre...

	Assurance vie				Prestations du vivant				Rentes et fonds distincts			
	iA Groupe financier	Manuvie	SSQ	Sun Life	Excellence	Humania	iA Groupe financier	Canada-Vie	Empire	iA Groupe financier	Manuvie	Sun Life
De produits d'assurance vie temporaire	16,9%	14,3%	14,3%	6,5%	-	-	-	-	-	-	-	-
De produits d'assurance vie permanente	13,6%	11,1%	2,5%	13,6%	-	-	-	-	-	-	-	-
De produits le plus innovants	13,3%	22,7%	0,0%	12,0%	11,1%	19,4%	11,1%	1,4%	14,0%	19,3%	10,5%	19,3%
De service à la clientèle aux conseillers	16,2%	4,1%	13,5%	9,5%	10,0%	10,0%	12,9%	7,1%	12,1%	19,0%	3,4%	12,1%
De tarification aux clients	11,9%	14,9%	10,4%	10,4%	13,4%	10,4%	16,4%	10,4%	16,0%	20,0%	8,0%	14,0%
De rémunération aux conseillers	11,5%	7,7%	3,8%	11,5%	5,7%	15,1%	9,4%	9,4%	11,6%	20,9%	4,7%	14,0%
De traitement des nouvelles polices d'assurance ou de la souscription aux contrats de rente et de fonds distincts	17,3%	9,3%	8,0%	10,7%	8,3%	13,9%	15,3%	9,7%	7,5%	26,4%	11,3%	13,2%
D'activités de formation aux conseillers	11,6%	18,8%	13,0%	15,9%	4,7%	17,2%	12,5%	9,4%	10,6%	19,1%	8,5%	19,1%
De produits en prestations du vivant	-	-	-	-	9,5%	9,5%	12,2%	6,8%	-	-	-	-
De produits en rentes	-	-	-	-	-	-	-	-	11,9%	22,0%	15,3%	16,9%

NDLR: DANS CHAQUE CATÉGORIE, NOUS PRÉSENTONS UN ÉCHANTILLON DES ASSUREURS LES MIEUX PERÇUS PAR LES CONSEILLERS PARMIS UNE SÉLECTION DES PLUS IMPORTANTES COMPAGNIES D'ASSURANCE FAISANT AFFAIRE AU QUÉBEC. LES CHIFFRES EN VERT INDIQUENT QUE L'ASSUREUR OBTIENT LE POURCENTAGE LE PLUS ÉLEVÉ POUR LE CRITÈRE.

SOURCE: BAROMÈTRE 2017 DE L'ASSURANCE DE FINANCE ET INVESTISSEMENT